

Courtier en Assurance de Dommages – Service & Vente (Mode Hybride)

Vous aimez établir de véritables relations et offrir un service personnalisé qui fait la différence ? Vous êtes à l'écoute, capable de comprendre les besoins de vos clients et de proposer des solutions adaptées ? Vous souhaitez devenir la personne sur laquelle vos clients peuvent compter, en particulier dans les moments difficiles, en leur offrant soutien, conseils et tranquillité d'esprit ? En tant que conseiller à la clientèle, vous avez l'opportunité de tisser des liens solides et durables, tout en guidant vos clients avec bienveillance et expertise à chaque étape.

Assurancia Groupe Tardif est à la recherche de talents comme vous pour enrichir notre équipe. Si vous êtes ambitieux, motivé par les résultats, persévérant et désireux d'évoluer aux côtés d'experts du domaine, nous serions ravis de vous accueillir ! Nos bureaux sont situés dans plusieurs régions et nous vous invitons à faire partie de notre équipe dynamique et à contribuer à notre succès collectif.

Ce que nous vous offrons :

- **Travail hybride** pour une flexibilité optimale
- **Horaires flexibles** pour une parfaite conciliation travail-famille
- **Assurance collective avantageuse** et solutions de télémédecine
- **Régime de participation différée aux bénéfices (RPDB)** pour préparer votre avenir
- **Formations internes** financées par l'employeur et encadrées par des formateurs experts pour vous propulser vers le sommet !
- **Technologie avancée** pour une gestion moderne et efficace
- **Programme Santé**, avec des remboursements pour les frais sportifs ou de conditionnement physique
- **Congés mobiles** et **congrés supplémentaires** pendant la période des fêtes
- **Événements spéciaux** pour renforcer le sentiment d'appartenance à l'équipe
- Plusieurs opportunités de participer à des **comités spéciaux** pour contribuer à la vie de l'entreprise
- Et bien d'autres **avantages sociaux intéressants** !

Votre rôle :

- **Analyser et comprendre** les besoins de vos clients pour leur offrir des solutions sur-mesure.
- **Vendre et recommander** des produits et services qui répondent réellement à leurs attentes.
- Créer une **expérience client exceptionnelle**, en respectant nos valeurs et notre culture d'entreprise.
- **Établir une relation de confiance durable**, en offrant un service impeccable à chaque étape.

Ce qu'il vous faut :

- Une **passion pour la vente**, la négociation et le service client.
- Une excellente **communication** et la capacité à développer des relations solides.
- Un sens de l'**autonomie**, de l'**organisation** et de la **proactivité**.
- Un fort **souci du client** et la capacité à traiter des situations complexes avec confiance.
- **Formation interne rémunérée** fournie pour vous permettre de devenir un expert dans votre domaine.
- **Opportunité de stage rémunéré** pour vous permettre de débiter dans ce domaine avec une expérience pratique.

Conditions de travail :

- **37,5 heures/semaine**
- **Salaire compétitif**, à discuter selon l'expérience
- **Poste permanent**, temps plein

Rejoignez une équipe d'experts et contribuez à changer la vie de vos clients !